



## **BOIS ENERGIE – MARBRERIE – AGENCEMENT**

### **Poste : Conseiller commercial / Conseillère commerciale en cheminées et poêles auprès des particuliers**

Organisation : ATRE ET LOISIRS est une entreprise familiale fondée en 1968, spécialiste de la création, de la vente et de l'installation de cheminées et de poêles, et également de marbrerie décorative et agencement.

Suite à l'ouverture d'un nouveau point de vente à Chambéry, nous cherchons un nouveau conseiller commercial en poêles et cheminées, sur la Savoie, voire région Rhône Alpes.

Profil recherché : De formation commerciale et/ou technique, vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente aux particuliers, cuisines, fenêtres ou autres biens d'équipement de la maison. Vous souhaitez aujourd'hui vous impliquer au sein d'une entreprise qui saura vous associer à sa réussite. Reconnu pour vos talents commerciaux, vous maîtrisez les techniques de vente et aimez apporter des réponses pertinentes à vos clients. Vous appréciez concevoir des projets sur mesure et apporter un conseil technique et spécifique à vos clients. Vos connaissances et votre intérêt pour le secteur de la cheminée et des poêles seront un atout supplémentaire.

Votre mission : À l'entrée d'un client en magasin, tout commence par votre accueil chaleureux et rassurant. Tout en lui faisant découvrir nos modèles, vous échangez avec lui pour mieux comprendre ses goûts, ses besoins et son quotidien. C'est en écoutant activement ses attentes que vous saurez les transcrire en un projet concret. Une fois le projet validé, vous pourrez assurer son suivi : réalisation des métrés, conception du dossier technique, transmission et suivi des commandes, suivi du chantier. C'est à vous de veiller à ce que le projet que vous avez conçu pour votre client prenne vie chez lui et qu'il en soit satisfait.

Descriptif du poste : Sous la responsabilité du responsable de magasin, au sein du show-room, vous aurez pour missions de :

- actif sur l'espace de vente, vous assurez l'accueil des clients que vous conseillez et orientez. Vous identifiez les projets des clients, reformulez et affinez leurs besoins, en fonction des budgets, contraintes techniques et aspirations de vos clients,

- Réaliser les ventes dans leur globalité de l'analyse du besoin du client à la conclusion de la vente, jusqu'à la réception du chantier : vous effectuez des chiffrages et devis et accompagnez les clients tout au long de leur parcours. Vous bénéficiez de l'appui de l'équipe technique pour la mise en œuvre des projets de vos clients

- Prospector de nouveaux clients.

- Développer le chiffre d'affaires et la rentabilité du lieu de vente en fonction des objectifs fixés par la direction,

- Participer aux actions commerciales organisées dans le point de vente et lors de salons, foires, expositions, le tout dans le respect de la politique commerciale et des valeurs de l'entreprise. Vous participez à la mise en valeur de l'espace de vente.

La rémunération proposée est étudiée en fonction de votre expérience. Elle est composée d'une partie fixe et d'un variable (commissions sur ventes).

Localisation : des déplacements sont à prévoir sur la Savoie et les départements limitrophes. Le poste est basé à Montmélian (73), une mobilité entre les différents magasins de l'entreprise est à prévoir.

Pour mieux nous connaître : [www.atre-loisirs.fr](http://www.atre-loisirs.fr)

Pour faire acte de candidature :

Marielle CLEMENT      [m.clement@atre-loisirs.fr](mailto:m.clement@atre-loisirs.fr)

04 79 84 33 74

Type d'emploi : CDI Plein temps